



INTENSIFICACIONES -ESCUELA LEANSIS-

Técnicas de Negociación Lean.

Habilidades y Metodología para negociar
con éxito en los procesos de compras.

OBJETIVOS Y METODOLOGÍA

El objetivo principal es guiar al participante en el descubrimiento de la estrategia de negociación adecuada para el tipo de proceso de compra a abordar.

Al acabar esta formación serás capaz de:

- Preparar estratégicamente tus negociaciones en función del tipo de proceso de compra que debas entablar.
- Dominar las habilidades de negociación que te resultarán cruciales desplegar en la fase de desarrollo de la negociación, teniendo en cuenta el tipo de negociación a abordar.

PROFESORADO

Todos nuestros formadores son expertos Lean en activo con más de 10 años de experiencia en diferentes sectores, aplicando en primera persona los contenidos que se imparten en este curso.

Se muestran igualmente buenas prácticas, vídeos y ejemplos de implantaciones reales en clientes de LEANSIS PRODUCTIVIDAD.

DESTINATARIOS

El curso va dirigido a responsables de compras y cadena de suministro tanto de programa como de fábrica. También dirigido a promotores de Mejora, jefes de proyecto, directores, mandos intermedios y funciones soporte de las funciones de compra, cadena de suministro, comerciales, desarrollo de producto / I+D, calidad, finanzas, jefes de operaciones.

No es necesario tener conocimientos previos de compras y/o lean, revisaremos a modo de introducción los principios básicos de la Mejora Continua y de Lean Compras.

MATERIAL Y ACTIVIDADES

Se entregará a cada participante Material de Apoyo al comienzo de la Escuela, y Certificados de Asistencia/ Diploma al finalizar.

El alumno además dispondrá de un acceso on- line a la documentación necesaria de formatos, ejercicios adicionales y guías metodológicas.

CONTENIDO

CAPÍTULO 1: TIPOS DE NEGOCIACIÓN E IDENTIFICACIÓN DE LOS TIPOS DE ESTRATEGIA ADECUADA.

1. Identificación de la tipología de procesos de compra: negociación de commodities y negociación de productos estratégicos.
2. Planificación, análisis y definición de estrategia de compras y suministro estrategia de compras y suministro.

CAPÍTULO 2: LA NEGOCIACIÓN DE COMMODITIES

1. La actitud adecuada para entablar negociaciones competitivas.
2. Metodología de Negociación adecuada para la negociación de commodities y las negociaciones por precio.
3. Toma de conciencia y desarrollo de las habilidades necesarias para los procesos de compra competitiva.

CAPÍTULO 3: LA NEGOCIACIÓN CON PROVEEDORES ESTRATÉGICOS

1. La actitud adecuada para entablar con éxito negociaciones colaborativas.
2. Metodología de Negociación adecuada para la negociación colaborativa con proveedores estratégicos.
3. Toma de conciencia y desarrollo de las habilidades necesarias para los procesos de compra colaborativa.

INSCRIPCIÓN, COSTE Y FECHAS

Lugar Impartición:

VALENCIA

CENTRO DE FORMACIÓN LEANSIS (Parque Tecnológico de Paterna)
Centro Empresarial Destro. Ronda Narciso Monturiol, 6 - Oficina 08 B., PT de Paterna, 46980 Valencia

Fechas:

De lunes, 8 de abril a jueves, 11 de abril de 2019.

De 15:30 a 19:30 horas.

16 horas presenciales y 56 horas de teleformación.

Aforo máximo:

Plazas limitadas a 20 personas.

Coste del curso:

595 € + IVA (100% bonificable a través de Fundae, antigua Fundación Tripartita).

Consúltenos si desea que desde Leansis tramitemos dicha bonificación.

Inscripciones:

Enviar el **boletín de inscripción** adjunto por fax al número 96/131.87.94, por mail a: formacion@leansisproductividad.com o mediante la **inscripción online**

Si desea más información contacte con nosotros:

Tel: +34 697 151 479

E-mail: formacion@leansisproductividad.com

COSTE DE LA FORMACIÓN: 595 € + IVA

100% bonificable mediante FUNDAE. Consúltenos si desea que se lo tramitemos.

Inscripción Online

BONIFICABLE AL 100% MEDIANTE FUNDAE

Las empresas pueden gestionar su plan de formación en base al crédito que dispongan. Se trata de un fondo económico para la Formación Continua, pudiendo elegir qué formación se desea realizar, sus contenidos y cuándo.

La Formación, por tanto, resulta gratuita ya que el importe se deduce del fondo que la empresa dispone de la Seguridad Social, tramitándose la bonificación a partir del Boletín de Cotización TC1 correspondiente al mes en que se hayan finalizado las acciones formativas.

Pueden elegir la posibilidad de gestionarlo a través de Leansis con un coste del 10% del importe de la formación o bien desde la propia empresa.

Forma de pago:

Leansis emitirá la factura a la empresa asistente debiendo quedar abonada antes del inicio de la formación para garantizar la plaza.

Si desea más información contacte con nosotros: Tel: +34 697 151 479
E-mail: formacion@leansisproductividad.com

INSCRIPCIÓN ONLINE

INSCRIPCIÓN INTENSIFICACIONES NEGOCIACIÓN

[Reservar plaza](#)

La persona inscrita acepta que sus datos sean incluidos en un fichero automatizado confidencial para futuras comunicaciones de LeanSis Consultores. Si desea consultarlos, rectificarlos o cancelarlos comuníquelo a esta empresa, enviando un e-mail a formacion@leansisproductividad.com de acuerdo con la Ley Orgánica 15/1999 del 13 de Diciembre.

En caso de no realizar la inscripción online envíe el boletín de inscripción adjunto por fax al número 96 394 70 49 o por mail a:

formacion@leansisproductividad.com

BOLETÍN DE INSCRIPCIÓN

INTENSIFICACIÓN NEGOCIACIÓN LEAN

Lugar de impartición:

Nombre y Apellidos: DNI: _____

Cargo o puesto: _____

Persona de contacto en RRHH/Email: _____

Empresa: _____

C.I.F./N.I.F: _____

Dirección: _____

CP: _____

Localidad: _____

Provincia: _____

Teléfono: _____

Fax: _____

E-mail del asistente: _____

Si ha asistido a alguna edición
previa de las **Escuelas LeanSis**:
- indique cuál: _____
- Año de realización del curso: _____

Quién gestiona la bonificación
de la formación por la tripartita: La empresa LeanSis Productividad No se bonifica la formación

La persona inscrita acepta que sus datos sean incluidos en un fichero automatizado confidencial para futuras comunicaciones de LeanSis Consultores. Si desea consultarlos, rectificarlos o cancelarlos comuníquelo a esta empresa, enviando un e-mail a formacion@leansisproductividad.com de acuerdo con la Ley Orgánica 15/1999 del 13 de Diciembre.